



Η **qmetric | HR Solutions**, επιθυμεί να στελεχώσει, για λογαριασμό της **Φάρμα Κουκάκη ΑΕ**, τη θέση του/της

Στελέχους Marketing Εξαγωγών

Η εταιρεία-πελάτης

Η **Φάρμα Κουκάκη** παράγει προϊόντα με τις πιο **αυστηρές προδιαγραφές ποιότητας** έχοντας σαν στόχο, τη διάθεση τους στην Ελληνική αγορά αλλά και στις **χώρες του εξωτερικού**. Τα προϊόντα της Φάρμας Κουκάκη, είναι γνωστά για την **άριστη ποιότητα** τους από 100% Ελληνικό γάλα. Η μονάδα παραγωγής μαζί με τα γραφεία διοίκησης στεγάζονται σε νέες **υπερσύγχρονες εγκαταστάσεις**.

Η θέση

Ο/η υποψήφιος/α που θα επιλεγεί, θα εργάζεται στην υπερσύγχρονη παραγωγική μονάδα της εταιρείας-πελάτη μας, στους Κάτω Απόστολους Κιλκίς. Θα είναι υπεύθυνος/η για την υλοποίηση των ενεργειών Marketing της Εταιρείας στο εξωτερικό και θα συνεργάζεται με τα όλα τα τμήματα για την αποτελεσματική προώθηση των προϊόντων στις αγορές που δραστηριοποιείται η Εταιρεία. Πιο συγκεκριμένα, τα καθήκοντα και οι αρμοδιότητές του/της θα περιλαμβάνουν:

- Αναδιαμόρφωση εταιρικού προφίλ, δημιουργία καταλόγων και φυλλαδίων σε διάφορες γλώσσες
- Επιμέλεια όλων των συσκευασιών εξωτερικού (τεχνικές προδιαγραφές, έλεγχο μακετών, γραφικά, γραφιστικά, αυτοκόλλητα)
- Ανάλυση/έρευνα αγορών – χωρών, ανταγωνισμού, παρακολούθηση εξελίξεων και συμπεριφοράς καταναλωτή. Υποβολή προτάσεων για την εισαγωγή νέων προϊόντων
- Εισήγηση του Marketing Budget εξαγωγών και επιμέλεια της εκτέλεσής του σε συνεργασία με το τμήμα εξαγωγών
- Επιμέλεια και ενημέρωση του περιεχομένου του εταιρικού website
- Υλοποίηση προωθητικών ενεργειών (διαφημίσεις, περιοδικά, καταχωρήσεις, δελτία τύπου, δειγματισμοί σε σημεία πώλησης, παρουσιάσεις σε υποψήφιους πελάτες)
- Συμμετοχή σε διεθνείς εκθέσεις ή άλλες εκδηλώσεις προβολής (προετοιμασία, σχεδιασμός περιπτέρου, φυλλαδίων, δειγμάτων, εξοπλισμού, καταχώρηση στον κατάλογο εκθετών)
- Προσκλήσεις - παρουσιάσεις στην έδρα της εταιρείας στην Ελλάδα
- After sales service, διαχείριση υφιστάμενων πελατών και αντιμετώπιση παραπόνων

Το προφίλ σας

Προκειμένου να είστε σε θέση να ανταποκριθείτε στα καθήκοντα της θέσης του Στελέχους Marketing Εξαγωγών, θα πρέπει να διαθέτετε τα ακόλουθα:

- Πτυχίο Διοίκησης Επιχειρήσεων ή Marketing (ΑΕΙ, ΤΕΙ)
- Εμπειρία τουλάχιστον 3 ετών σε οργανωμένο τμήμα Marketing εταιρείας στον κλάδο του τροφίμου, ιδανικά με εξαγωγική δραστηριότητα
- Γνώση διαδικασιών ανάπτυξης νέων προϊόντων, συσκευασίας, δημιουργίας εντύπων/καταλόγων, έρευνας IRI ή Nielsen και έρευνας ad hoc (ποσοτικής/ποιοτικής)
- Καλή γνώση Photoshop, CorelDraw, Illustrator
- Εξοικείωση με τεχνικές και εργαλεία Digital Marketing
- Άριστη γνώση MS Office
- Άριστη γνώση της αγγλικής γλώσσας (προφορική και γραπτή επικοινωνία). Επιθυμητή η καλή γνώση 2^{ης} ξένης γλώσσας
- Μεθοδικότητα στον τρόπο δουλειάς, ικανότητα προγραμματισμού και συντονισμού εργασιών
- Ικανότητα τήρησης διαδικασιών και προθεσμιών
- Ικανότητα διεκπεραίωσης πολλαπλών εργασιών ταυτόχρονα (multitasking)
- Ταχύτητα και αποτελεσματικότητα
- Σοβαρότητα, επαγγελματισμός και συνέπεια
- Πάθος, ζωντάνια και ευχάριστη προσωπικότητα
- Φιλοδοξία για εξέλιξη
- Πελατοκεντρική αντίληψη και επικοινωνιακή ευχέρεια
- Ικανότητα παρουσιάσεων
- Ομαδικό πνεύμα και υψηλό επίπεδο συνεργασίας
- Δυνατότητα ταξιδίων στο εξωτερικό

Ο πελάτης μας προσφέρει

Εφόσον επιλεγείτε για την κάλυψη της θέσης του Στελέχους Marketing Εξαγωγών, σας προσφέρονται τα ακόλουθα:

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Ιδιωτική ασφάλιση
- Κάλυψη εξόδων μετακίνησης από και προς το χώρο εργασίας
- Ευκαιρίες συνεχούς εκπαίδευσης και ανάπτυξης
- Άριστες προοπτικές εξέλιξης σε ένα δομημένο περιβάλλον εργασίας.

Ενδιαφέρεστε;

Επιθυμείτε να συνεχίσετε την ήδη επιτυχημένη καριέρα σας και να εξελιχθείτε στο πλαίσιο μιας μεγάλης και αξιόπιστης εταιρείας;

Εάν ναι, τότε μπορείτε να υποβάλετε την αίτησή σας, πατώντας [εδώ](#).

Η εταιρεία μας τηρεί αυστηρούς κανόνες εχεμύθειας και εμπιστευτικότητας.